校友會記事暨教育部佔用藥學大樓

日　期	講題/活動名稱/地點	備註
2007/03/11	2007文山藥園賞櫻春遊踏青	因雨取消
2007/4/10	2007年臺大藥學校友會迎新餐會/台北橋園飯店	106人參加
2007/06/14	第二十七屆第四次理事會會議/**教育部佔用藥學大樓事宜**（※請見說明）	25人參加
2007/08/12	台大藥學校友會2007消遙游浪漫行石門水庫泳渡	游泳隊
2007/9/15-17	臺大藥學南華山奇萊南峰登山健行三日行（詳情請見http://rx.mc.ntu.edu.tw/alumni/epaper/11/02.html）	登山社

※說明：

民國60年教育部以「台大藥學大樓」名義興建教育部大樓（位於台北市中山南路五號），借用本系地產，迄今已36年。近來教育部再次要求國有財產局「無償撥用」，欲強行佔用。經方承猷系友（20屆）提案，於校友會第四次理事會中決議，成立「追討臺大藥學大樓委員會」，強烈要求教育部歸還長年無償佔用之「臺大藥學大樓」。有關教育部藥學大樓歷年相關文件，請見校友會網頁：http://rx.mc.ntu.edu.tw/alumni/content15.html。有關校友會第四屆理事會議會議記錄請見：http://rx.mc.ntu.edu.tw/alumni/

第一屆李華林系友捐款仟萬籌設校史館特展廳

本系第一屆畢業系友李華林博士所主持的「川流基金會」，捐贈美金32萬元予校方籌設校史館（原校本部圖書總館改建）特展廳。捐贈簽約儀式於今年4月24日上午在本校第二會議室舉行，陳瓊雪教授並受邀出席。

「川流基金會」由旅美系友李華林博士1986年於美國北加州設立，著重於台灣文化的保存及宣揚。本校爲感念李系友捐款美意，特將校史館特展廳命名爲「川流廳」。李系友個人也捐贈美金兩萬元，相當台幣65萬元，挹注圖書館設置臺大人文庫計畫。

李系友回饋母校不遺餘力，深獲推崇。

隔日，多位系友與難得回國的李系友餐聚，圖中第一排左起爲陳瓊雪(1)、傅嗣雄(1)、李華林(1)、陳寬墀(1)、林榮耀(1)；第二排左起爲朱懷祖(23)、康照洲(23)、許章賢(13)、高純琇(25)、梁啓銘(14)、郭槐秋(12)、陳基旺研發長、方承猷(20)。

餐敘與川流基金會訊息，方承猷系友有精彩的介紹，請見景康藥網第12期2007.7月出刊。同時推薦系友進入川流基金會網站（www.river-flow.org）瀏覽，去體會李系友對台灣的關心。

2007年台大藥學校友會迎新餐會暨許照惠博士演講

・梁沛祺、楊玲華錄音整理

【前言】

為歡迎應屆畢業生加入校友會的行列，校友會今年特舉辦迎新餐會，於4月10日下午6時台北僑園飯店舉行。並特別邀請13屆許照惠校友演講與應屆畢業生進行職場經驗分享。

餐會開始，由校友會康照洲理事長致詞，並邀請13屆許章賢系友介紹演講者許照惠博士。景康基金會董事長許章賢系友是許照惠博士的同學，他致詞中提到商業週刊於去年底大幅專訪許照惠博士，並簡略介紹許博士1947年出生及生長於與『藥』相關的家庭，父親是當時藥劑生公會理事長，在學時，只要愈困難愈會當人的學科(例如有機化學)她就唸得愈好。畢業於美國伊利諾大學藥物化學博士，之後她當過全職媽媽直到去年賣掉公司，她個人身價超過百億。以下是許博士的談話內容摘錄。

【許照惠博士演講內容】

「我今天沒有講稿，我已經做阿嬤了，你們就像我的小孩，很高興跟大家聊一聊。其實是在藥房裡面出生的，所以我一出生就跟藥學結了不少的緣。我媽媽是助產士，我們家在彰化二水開一家藥店，最近我才聽說我要出生時，我媽媽還在街頭上看熱鬧，看一看發現快生了，趕快跑回家，我媽媽很快的用木板門把店面關了，然後去煮熱水，也沒有人替她接生，我就是這樣子出生的。在我母親身上我學了很多，尤其是她堅　的個性，很幸運地我是有遺傳到母親。

進入台大藥學系，我這個人個性就是，進甚麼樣的環境都可以找出可以培育自己有興趣的事來做，現在想起來台大藥學系的人真的是非常的幸運，因為畢業以後的出路非常的廣。那時候在台灣研究的環境還是不夠，所以唯一之路即出國，而我也很懶惰只申請了三間大學，直攻藥物化學的博士沒有拿碩士，所以三年多就拿了博士學位。拿到後就想辦法進修，但在拿到博士學位前我就結婚了，所以拿畢業證書的時候是挺著一個大肚子的。後來我就去做post D，也因為我先生還在唸書及第五系校友邱文隆教授關係，我成為邱教授第一位post D，所以我就從藥化轉變成pharmacokinetic，幸好唸藥的人要轉別行很容易沒有甚麼困難。所以在懷孕過程中做了6個月的post D小孩就生出來了，原先把小孩子帶回台灣交給公公婆婆去帶，後來實在捨不得小孩，我又辭掉post D的工作把孩子從台灣帶回美國，在這6年中就很專心的照顧3個孩子，等小女兒2歲後我就開始想回去工作單位找事情做。先找到一個藥廠做part-time。後來先生畢業後就搬到邁阿密，在邁阿密只有一個藥廠，所以如果兩個人在找事也不是那麼的容易，所以當我先生找到工作後（在KeyPharmaceutical），我就變成無業游民了，家裡照顧三個孩子是挺花時間的。可是最挑戰的是在那個時候同時要付購買邁阿密新家的款及之前舊家的房子，有一陣子我帳戶存款只有三百塊錢。我就想辦法去找點income，結果我去了一家公司接受一個training 的program，之後就可以幫人報稅以賺點錢。兩年後我想到大哥的實驗室，我大哥也是唸藥的，他是北醫藥學第一屆的畢業生，在東京醫藥大學拿到博士學位，所以我就轉行做分析，他做合成，兩個人就辦了第一個實驗室，主要是賺錢糊口而已，後來有機會併入新成立的公司—IVAX公司。開始的時候跟兩個猶太人一起合作，剛開始的mission是會隨著時間跟環境變的，我們剛開始的時候是覺得甚麼東西都可以做，所以我們有做新藥開始，generic，也做OTC，因為OTC不需要經過FDA的核准，可是要經過GMP的cooperation，

generic是比較短期的time schedule，大概3年到5年的時間就有一個藥可以上市了，新藥10年至20年太慢了，後來我們知道各有各的利弊，在商業變成focus在generic，週刊寫的很清楚，在此不多說了。

IVAX最後的成長變成是focus generic，看準的原因是因為我們第一個generic產品（Verapamil SR）第一年就賣了一億兩仟萬的美金，這在美國的generic marketing上也是搶先第一的，後來有很多演變，我們剛開始做的時候一些主要的人員都不知道我們在做甚麼，他們還認為是很浪費時間的，我們剛開始做的時候是四億美金的market，我們可以搶到有百分之二十五的market，事實上generic的價位應該是比較低（相較於原廠藥），所以整個market share佔了百分之三十～四十左右。之後這個藥每年對公司都有很大的利潤，而到去年賣掉前這個藥還在公司的前十名，這就是因為競爭比較少的好處，產品的life cycle就可以長一點，上市過程中有經過很多的挑戰以通過FDA審核，這都是一路學出來的。公司一開始只有四個人，我那時候一看到甚麼都抓來做，這是一個很好的機會，不像說你在大公司就職了，就只能填充某一個職位而已，可以學到的東西並不多。而我卻有一個很多面可以學，有很多東西自己摸索出來的，這樣的話學的比較廣，對我後面的development也很有幫助。

這個小小的公司從1992年賣了一億兩仟萬上市的那一年，公司就僱用了三位，一個負責R&D一個負責production，一個負責quality，以前這些都是一個人做現在就可以把團隊召集進來，後來我們認為如果做generic的話不能只有美國的市場，所以我們的戰略改成怎樣去走國際的，我們的做法是到處收購公司，我們到別的國家看到有好的公司跟他們談條件，用我們的股票去購買其他的公司，尤其是股價高的股票就並不需要很多，對公司的成長有很多的成績出來，在成長階段我們就買了很多的公司，2006年把公司賣掉的時候，買方就是看中我們國際市場上南美洲東歐都有我們自己的公司，在generic company這個角度來看的話，美國所有的generic company只有IVAX為international 的marketing，另外看中的一點是我們對technology 方面也有獨特的看法，我們create的technology platform通常generic company都不去做的。

雖然說公司賣掉退休，我現在比以前更忙，以前是負責一個公司，現在我們成立了一個private investment group，我們利用公司上市的金融市場來促成我們公司成長的動力，我們利用這個做法，從去年一月把公司賣掉到現在我們已經有15家大大小小的公司(裡面已經有2間成為上市的公司，1家正在籌劃中)。這次回來花了很多時間投資在這裡，一方面我可以認識一下台灣的中小企業有哪些人在做甚麼，從中可能找到一兩個項目做投資對象，另一個目的我鼓勵我的partner到台灣來看看，因為從我把公司賣掉以後在這一年左右的時間，我們投資很多的公司都是在以色列，因為以色列政府有一個很好的program來獎勵投資。例如，某些投資，政府可以給你50萬的美金，等賺到錢再還這種獎勵金，鼓勵很多technology出來，以色列跟台灣一樣是一個很小的國家，可是可以做那麼多，我是想我們台灣我們肯定有這些的treasure還沒有被發現的，所以我又花一點時間來探討。所以上星期我去了衛生研究院等去瞭解一下政府適不適合投資生、藥科技產業方面，想利用我的經驗把它們產業化，所以這是我第二個mission。第三個mission是台大藥學院的事情。最早陳基旺主任在北美提到這個大計畫，但計畫沒有錢，所以希望大家來捐錢，而我的問題是捐錢後怎樣處理、怎樣做等等的後續問題，不是說捐了錢，建了一個大樓那就解決問題了，那只是開始而已，所以我們要把計畫做的出來，所以我同意把錢捐出來建大樓，但這個也不是最終的目的，希望起動系友甚至周邊的人的努力。我發現我們台大藥學系出去國外甚至不能參加當地的藥師考試，因為我們的資格還不夠，我就說台大藥學系是台灣最頂尖的系，這就是我們的差距，有賴各位及教師把這個gap縮短，能夠達到國際知名的標準。因為你們是應屆畢業生我希望你們記住這些事情，你們要繼續支持我們的學校，大家要一起努力的把藥學院建出來，這個計畫你們要關心。

我知道你們要畢業了，也許你們有很多考慮的原則，希望借用一下這個時間來啟發一下你們的思考，我也是非常的樂意的。」

【提問】

接著，有同學寫好紙條提問，許博士也與大家經驗分享。

Q：許博士你遇到困難時，支持自己走下去的信念是甚麼？

A：這個信念是非常重要的，我第一個最先是believe myself，我有信心我可以做的到的，遇到困難沒有關係，找到結就可以解開來，所以一定要有信心一定可以做的到的。

Q：為甚麼要賣出公司？

A：這個有很多因素，從商業的角度上有一個很重要的原因，要考慮到怎樣垂直整合才能有競爭性，包含原料藥廠等。這個人是急性子，想說現在股票價錢不錯，也找到一個很好的合併的對象，以壯大公司實力。過程中是你要看你需要甚麼再做甚麼的決定，不是說有一個很簡單的答案。

Q：學名藥廠成功的因素是甚麼？

A：要看市場去決定怎樣去進入那個市場，市場事實是很不相同的，在美國是一個mature generic 的market，你可以直接取代。但在其他市場則不是，像台灣就不一樣，一定要有marketing sales，如此strategies就不一樣。所以第一點是要瞭解市場的事情，清楚遊戲規則才可以去玩。

Q：對台灣製藥產業有甚麼建議？

A：這一年我被邀請去講了很多演講，建議很多，但怎樣的建議可以起效用還在思考當中。我們的體制比較複雜一點，要多元化的，所以這個建議不是可以立刻想得出來的。我還是希望我能力做的到我會繼續努力。

Q：以你的經驗畢業後應走哪一方面(醫院、藥商等)

A：事實上是看個人的，個人的需要環境的需求，事實上無論走哪個方向因為我們都是學藥的，我們可以走的方向實在是很多，不一定說只走一個方向將來走不回來，以我的經驗我剛開始唸藥化，後來去作分析，做production，做quality，甚麼都可以做，只要有機會就可以做，所以有機會就抓住這個是很重要的，不要讓機會溜走。

Q：想做研究領域的人對他們有甚麼的建議？

A：研究很廣泛，research 跟 development的定義都不一樣，所以我們學藥的就是這麼好，可以從很多角度去做研究，甚至有人畢業後去唸醫科的，或分子生物學的研究，也不一定說要走熱門的，要抓好機會enjoy your life 最重要，一定要做自己喜歡的事情，不要勉強去做，如果變成是一種壓力的話會做不好。

Q：工作的動力是什麼？

A：可以增加自己的價值、學習的價值、朋友的價值，不是為了利潤去做，而是增加價值才去做的。

之後上台經驗分享的系友尚有14屆王在斌系友（藥品公司）、16屆黃文鴻系友（陽明大學）、17屆貝南謀系友（藥物開發公司）、18屆林宗柏系友（創業）、23屆鄭慧文系友（食品衛生處）、40屆廖文孜系友（律師）、45屆徐茂雄系友（保險業）等，相信與會的畢業生都有一個充實而受勉勵的晚會。

註：本文取自錄音檔，若有誤解，請不吝指正。

2007台大藥學校友會迎新餐會相片集錦

由許章賢董事長首先介紹許照惠博士

邀請許照惠博士演講

系友與許照惠博士合照，左起為17屆貝南謀系友、18屆林宗柏系友、16屆黃文鴻系友

應屆畢業同學向校友會康照洲理事長、系友及師長敬酒

應屆畢業同學爭相與許博士合照

李水盛主任、陳基旺研發長向各桌畢業同學致祝福之意

Wyeth

Growth and Innovation
加入惠氏　共同成長

惠氏藥廠以改善人類生活品質
提昇人類健康為宗旨
為生命科學類最嚮往企業第一名
Training Magazine Top 100 #7

台灣惠氏股份有限公司
美商惠氏藥廠(亞洲)股份有限公司 台灣分公司
http://www.wyeth.com.tw

Vision
Innovation

多方位發展
用心經營
的生技製藥團隊

原料中間體・原料藥・診斷試劑・動物疫苗
醫藥製劑・特殊製劑・生物晶片

竭誠歡迎各領域人才加入，共有、共營、共榮、共享

全國製藥業第一家榮獲ISO 9001國際品質認證
生達化學製藥股份有限公司
台南縣新營市開元路154號
電話:06-6361516
網 址：www.standard.com.tw
e-mail:stdchem@ms1.hinet.net

OXACEPHEM ANTIBIOTIC

FLUMARIN

氟黴寧靜脈注射劑 Flomoxef Sodium

- ✓ 第三代唯一的Cephamycin類
- ✓ 廣效的嗜氧及厭氧抗菌力
- ✓ Mixed infection 單一療法最佳選擇
- ✓ 不易誘導ESBL抗藥性產生
- ✓ 對ESBL安定性高,不易被分解

台灣塩野義製藥
台北市南京東路2段2號4F
(02) 25516336

衛署藥製字第037684號
★詳細資料備索

校友榮譽榜

恭賀!!

邱春億系友（第1屆）發明新眼藥治老年性黃斑病變

註：邱教授-美國A＆M大學藥理系主任，於八月配合其任職校方開創Macuclear公司做為將研究成果藥品化及將其推廣上市的工作。校方研究成果高商品化是現世代中的最佳創意的成就，邱教授的研究成果便是一個最好的範例。詳情請見臺大藥學校友會電子報第十期。

恭賀!!

王惠珀系友（第17屆）榮任臺北醫學大學藥學院院長（2007.8）

恭賀!!

陳惠玉系友（第39屆）榮升長庚紀念醫院林口分院藥劑科副科主任

挑戰泳渡石門水庫-2007校友會游泳隊活動

・博士班 張莉德

繼成功挑戰日月潭泳渡後，老師某天就跟我提到要不要去游游看石門水庫？近年來台灣各地都在辦各樣泳渡的活動，石門水庫也不例外。聽了老師的提議後，馬上去查了一下詳細活動內容。石門水庫的泳渡活動今年是第四屆，全長為3000公尺，採折返的方式。由於在我上網找相關資訊時就已經快要截止報名了，於是乎，我趕緊發布了相關訊息看是否也有其他系友想要一起去挑戰。最後，總共11人報名了泳渡活動。原本活動日期訂在7月15日，卻因為石門水庫進行相關工程而延了一個月到8月12日才舉辦，我們大家也抓緊這多了一個月的練習時間，有空就去泳池

多訓練訓練自己的體力。

很快的，那天就到囉!當天早上一起床，看到天色陰陰的，下著小雨，心情雖有點下沉，不過往好處想，這樣就不會被曬成熊貓眼的黑美人啦~我們大家在7:00很準時的在醫學院大門集合完畢，出發時先打了電話與主辦單位確認活動是否照常舉行。之後我們很順利的抵達石門水庫，才發現活動地點由原本的水庫大壩改到水庫下方的後池舉行。我們從停車場進入後，就可以看到後池裡的救生浮標，還有已經下水泳渡的泳客們，聽說雖然今天天氣不佳，但仍有約六千人來參加這個活動喔! 整個停車場都滿到我們得停在路邊，路上也已是穿著全副”泳”裝的泳客們囉~

待我們在心裡做好預備後，穿上泳裝，戴上主辦單位發的泳帽，帶著浮具，出發去大壩下的起點。在下水前其實心裡並沒有特別在想什麼，在還算蠻平靜的心情下，進入這個北部賴以維生的水源後池游泳囉!其實水溫沒有想像中的低，不過聽說只有15度呢~在游泳的過程中，不時都還會遇到一起去泳渡的隊友，我交替著蛙式與自由式，游到有點酸時，就把拖在後面的浮板拉過來趴在上面休息一下，順便觀賞一下旁邊的山水景色。今天雖下著小雨，但在游泳時其實不會有什麼感覺，但也因為下雨，讓旁邊的山嵐特別寫意。一起泳渡不相識的泳客們，會利用在浮板或魚雷浮標上休息時，聊聊各自從哪裡來，都在哪裡游泳等等。其實是算蠻輕鬆有趣的活動過程，在游泳的途中，還可以看到在救生站上休息的泳客，有的抽筋了，救生員正在幫他 (她) 按摩，有的口渴了，救生員遞給他 (她) 一杯杯水，有的則在救生站上等待救生艇載回岸上。

看著每個救生站上的故事，不知不覺就游到了折返點，很順利的我們大家也都一一的抵達終點，上岸的那剎那，我的腿軟了，感覺就像太久沒用腳走路，忘記怎麼走路的感覺。總之呢，挑戰成功! 之後我們還上到大壩上，俯瞰我們游過的痕跡~其實我覺得泳渡這樣較長距離的活動，不要給自己太大壓力，只要平時有練習自己的體力，以平常心來游泳，即使當下有什麼突發狀況，若是像抽筋之類的，就上救生站休息，千萬不要勉強自己，量力而為，就可以成功泳渡喔!!

看到我們的挑戰成功證書了沒！

大夥在大壩下的起點附近合照